

2024 年度 授業計画(シラバス)

学 科	薬業科		科 目 区 分	専門基礎分野	授業の方法	講義
科 目 名	ドラッグストア業務演習		必修/選択の別	必修	授業時数(単位数)	60 (4) 時間(単位)
対 象 学 年	1年		学期及び曜時限	通年	教室名	4校舎502教室
担 当 教 員	土田勝己	実務経験と その関連資格				
《授業科目における学習内容》						
<p>現在流通を取り巻く環境は大きく変化していますが、必要とされるのは顧客ニーズに合った商品を提供すると共に、商品の品揃えや仕入れを効果的に行うことができる「販売のプロ」です。</p> <p>流通学の学習を通じて販売の戦力になるために必要な知識・能力を身に付けることができるので、あとは実践を通じて販売のプロを目指して下さい。</p>						
《成績評価の方法と基準》						
期末試験 70点 平常点 20点 出席点 10点						
《使用教材(教科書)及び参考図書》						
講義資料						
《授業外における学習方法》						
学習と併行して実習先での行動を見直すこと。						
《履修に当たっての留意点》						
授業を通じて、小売業運営の基本的な仕組みを理解し販売員として、基本的な知識と考え方を身に付けること。						
授業の方法	内 容			使用教材	授業以外での準備学習 の具体的な内容	
第1回	講義 演習形式	授業を 通じての 到達目標	ドラッグストアでの実務について理解できる	配布資料		
		各コマに おける 授業予定	オリエンテーション・ドラッグストア業界について			
第2回	講義 演習形式	授業を 通じての 到達目標	ドラッグストア実務実習先をある程度選定できる	配布資料	自身で業界研究をしておくこと	
		各コマに おける 授業予定	ドラッグストア業界の現状とこれから①			
第3回	講義 演習形式	授業を 通じての 到達目標	ドラッグストア実務実習先をある程度選定できる	配布資料	自身で業界研究をしておくこと	
		各コマに おける 授業予定	ドラッグストア業界の現状とこれから②			
第4回	講義 演習形式	授業を 通じての 到達目標	ドラッグストア実務経験の制度について説明できる	配布資料	実習先をイメージできるように、様々な店舗に足を運んでおきましょう	
		各コマに おける 授業予定	ドラッグストア実務経験で必要なこと、実務実習内容について①			
第5回	講義 演習形式	授業を 通じての 到達目標	ドラッグストア実務実習の流れについて説明できる	配布資料	実習先をイメージできるように、様々な店舗に足を運んでおきましょう	
		各コマに おける 授業予定	ドラッグストア実務経験で必要なこと、実務実習内容について②			

授業の方法		内 容		使用教材	授業以外での準備学習の具体的な内容
第6回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	お客様、企業に求められるものは何か説明できる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	登録販売者としてドラッグストア業務就くにあたりお客様、企業に求められる物は何か？①		
第7回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	流通とは何かを理解し、流通における小売業の基本的役割を確認することができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	小売業は生産から消費までの流通の中で、末端の消費者に最も近い存在であり、その占める位置づけと役割について授業する		
第8回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	流通機構における小売業の機能と役割について理解し、ポイントを説明することができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	日本の小売業の構造と変化及び、中小小売業の現状と役割について授業する		
第9回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	組織形態別小売業の基本について理解し、組織形態の違いを説明することができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	組織小売業の種類と特徴及び、チェーンストアの基本的役割について授業する		
第10回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	店舗形態別小売業の基本的役割について理解し、店舗形態の違いを説明することができる…①	配布資料	
		各コマにおける授業予定	小売業態の基本知識と店舗形態別小売業の基本知識について授業する。第1回～第4回までの授業について理解度チェックを実施する		
第11回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	店舗形態別小売業の基本的役割について理解し、店舗形態の違いを説明することができる…②	配布資料	
		各コマにおける授業予定	店舗形態別小売業(総合品ぞろえスーパー・スーパーマーケット・ホームセンター等)の基本知識について授業する		
第12回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	店舗形態別小売業の基本的役割について理解し、店舗形態の違いを説明することができる…③	配布資料	
		各コマにおける授業予定	店舗形態別小売業(ドラッグストア・コンビニエンスストア等)の基本知識について授業する		
第13回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	商業集積について理解し、現状と特徴を説明することができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	商店街の現状と特徴及び、ショッピングセンターの定義と変遷について授業する		
第14回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	商品の基本について理解し、基本的な考え方を説明することができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	商品についての品質・コンセプト・分類及び、本体要素の基本的な考え方について授業する		
第15回	講義 演習形式	授業を通じての到達目標	ドラッグストアでの実務について理解できるとともに後半部分の各論についても理解を深めることができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	前期総まとめ		

2024 年度 授業計画(シラバス)

学 科	薬業科		科 目 区 分	専門基礎分野	授業の方法	講義
科 目 名	ドラッグストア業務演習		必修/選択の別	必修	授業時数(単位数)	60 (4) 時間(単位)
対 象 学 年	1年		学期及び曜時限	通年	教室名	4校舎502教室
担 当 教 員	土田勝己	実務経験と その関連資格				
<p>《授業科目における学習内容》</p> <p>現在流通を取り巻く環境は大きく変化していますが、必要とされるのは顧客ニーズに合った商品を提供すると共に、商品の品揃えや仕入れを効果的に行うことができる「販売のプロ」です。 流通学の学習を通じて販売の戦力になるために必要な知識・能力を身に付けることができるので、あとは実践を通じて販売のプロを目指して下さい。</p>						
<p>《成績評価の方法と基準》</p> <p>期末試験 70点 平常点 20点 出席点 10点</p>						
<p>《使用教材(教科書)及び参考図書》</p> <p>講義資料</p>						
<p>《授業外における学習方法》</p> <p>学習と併行して実習先での行動を見直すこと。</p>						
<p>《履修に当たっての留意点》</p> <p>授業を通じて、小売業運営の基本的な仕組みを理解し販売員として、基本的な知識と考え方を身に付けること。</p>						
授業の方法	内 容			使用教材	授業以外での準備学習の具体的な内容	
第16回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	実務実習での目標設定ができる	配布資料		
		各コマにおける授業予定	後期オリエンテーションと前期の振り返り、実務実習について補足			
第17回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	マーチャンダイジングの基本について理解し、実習先で確認することができる	配布資料		
		各コマにおける授業予定	マーチャンダイジング(商品化政策)の基本的考え方と主な機能について授業する			
第18回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	商品計画の基本について理解し、特徴を説明できる	配布資料		
		各コマにおける授業予定	商品計画の基本知識と店舗形態別にみた商品構成の特徴について授業する			
第19回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	販売計画及び、仕入計画などの基本について理解し、特徴を説明できる	配布資料		
		各コマにおける授業予定	販売計画と仕入計画の策定及び、仕入れ業務の基本知識について授業する			
第20回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	売価設定の基本について理解し、特徴を説明できる	配布資料		
		各コマにおける授業予定	価格の設定要因と価格政策及び、利益の構造について授業する			

授業の方法		内 容		使用教材	授業以外での準備学習の具体的な内容
第21回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	在庫管理の基本について理解し、特徴を説明できる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	在庫管理の基本知識とデータによる在庫管理及び、商品ロス的基本的原因について授業する		
第22回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	販売管理の基本について理解し、特徴を説明できる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	販売管理の基本知識とPOSシステムによる販売データの活用について授業する		
第23回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	ドラッグストアで働く際の自分自身の指標を持つことができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	ドラッグストア企業講演、ディスカッション① ・・・登録販売者資格について		
第24回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	ドラッグストアで働く際の自分自身の指標を持つことができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	ドラッグストア企業講演、ディスカッション② ・・・医薬品販売について		
第25回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	ドラッグストアで働く際の自分自身の指標を持つことができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	ドラッグストア企業講演、ディスカッション③ ・・・調剤薬局との連携について		
第26回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	ドラッグストアで働く際の自分自身の指標を持つことができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	ドラッグストア企業講演、ディスカッション④ ・・・地域包括ケアシステム関連について		
第27回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	ドラッグストアで働く際の自分自身の指標を持つことができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	ドラッグストア企業講演、ディスカッション⑤ ・・・化粧品販売について		
第28回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	実務実習報告会でこれまでの成果を発表できる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	実務実習報告会		
第29回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	お客様、企業に求められるものは何か前回よりも踏み込んで説明できる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	登録販売者としてドラッグストア業務就くにあたりお客様、企業に求められる物は何か？②		
第30回	講義演習形式	授業を通じての到達目標	就職活動に積極的に向き合うことができる	配布資料	
		各コマにおける授業予定	これまでの振り返りと2年時に向けてのアドバイス		